

Franchisenemer worden van point chaud, voelt u daar wel iets voor?



Bent u op zoek naar een nieuwe professionele uitdaging? Wilt u graag als zelfstandige werken? Wilt u zich met hart en ziel inzetten voor een boeiend project? Werkt u graag in teamverband? Steekt u graag de handen uit de mouwen?

Bij point chaud hoeft u geen standaardprofiel te hebben om franchisenemer te worden! Wij zijn op zoek naar gemotiveerde mensen met een passie voor ons vak en zijn ervan overtuigd dat een verscheidenheid van profielen een verrijking is voor ons netwerk!

Ontdek ons concept voor een snelle maaltijd in Franse stijl

Een ruime keuze, een van onze troeven

We zijn gespecialiseerd in bakkerijproducten, viennoiserie, patisserie en broodjes en bieden een grote variatie aan producten aan. Krijg onze productprocessen in de vingers!

Vakmanschap staat bij ons centraal

Onze teams maken al onze bakkerij-, patisserie- en briocheproducten op ambachtelijke wijze in onze productieateliers in Luik. Onderscheid u van de massa en bied uw klanten verse, ambachtelijke kwaliteitsproducten aan!

Kwaliteit, knapperigheid en versheid

Om de kwaliteit, knapperigheid en versheid van onze producten te garanderen, kiezen we voor "het warme effect", d.w.z. we bakken de hele dag door. Volg een opleiding bij ons en krijg de kunst van knapperig en zacht onder de knie!

Een gezellige en comfortabele ruimte voor uw klanten

Onze vestigingen zijn ruim en licht en zo ingericht dat uw klanten zich onmiddellijk thuis voelen. We zijn er namelijk van overtuigd dat gezelligheid en comfort er mee voor zorgen dat de klant een aangenaam moment bij ons beleeft.

Sprekten onze geschiedenis en ons concept u aan?

Krijgt u maar niet genoeg van de geur van onze heerlijke croissants en de knapperigheid van onze lekkere broodjes en bent u verzot op onze gebakjes? **Laten we er eens over praten bij een kop koffie!** Scan de QR-code en vul het formulier in. We nemen zo snel mogelijk contact met u op.



Aarzel niet langer! We need you!
Het team van point chaud



point chaud

infofranchise@pointchaud.be • www.pointchaud.be



point chaud

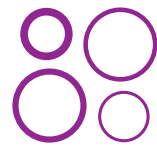
Franchisenemer worden van point chaud, voelt u daar wel iets voor?



De point chaud franchise

Wat is franchising?

“Franchising is een samenwerkingsmethode tussen twee onafhankelijke partners, waarbij de eerste, de franchisegever genoemd, aan de andere, de franchisenemer, mits betaling en onder welbepaalde voorwaarden, een commerciële formule of productiesysteem dat hij op punt gesteld heeft en dat zijn bewijzen geleverd heeft, ter beschikking stelt.” <https://franchisingbelgium.be/wat-is-franchising/>



Point chaud expert in franchising

Met meer dan 55 vestigingen, waarvan er momenteel een vijftiental in handen zijn van franchisenemers, heeft point chaud ruime ervaring met franchising. Bovendien zijn we al twee keer bekroond door de Belgische Franchise Federatie: een van onze franchisenemers heeft al de titel “franchisenemer van het jaar” gewonnen en ons merk is al eens “franchisegever van het jaar” geworden.

Point chaud is bovendien lid van de Belgische Franchise Federatie, net als andere grote merken; onze algemeen directeur, Didier Depreay, was van 2003 tot 2018 zelfs voorzitter van de BFF. Hij is momenteel voorzitter van de Europese Franchise Federatie.



De franchiseovereenkomst met point chaud

Een overeenkomst met point chaud houdt een partnerschap in tussen de franchisegever en de franchisenemer. Deze samenwerking schept rechten en plichten voor beide partijen.

Enerzijds verbindt de franchisegever zich ertoe de franchisenemer op te leiden, hem te integreren in een homogeen netwerk en hem de nodige steun te geven zodat hij zich voortdurend kan verbeteren. Anderzijds verbindt de franchisenemer zich ertoe royalty's te betalen en het merkconcept te respecteren en getrouw te reproduceren. Zo wordt hij een ambassadeur van het merkimago.



Het integratietraject bij point chaud

Selectieproces

Als beide partijen na meerdere gesprekken met ons management het selectieproces willen voortzetten, wordt de kandidaat op een vijfdaagse stage gestuurd om het werk in de praktijk te leren kennen.

Na deze ervaring nemen de kandidaat en het management van point chaud een beslissing over de eventuele samenwerking. Als ze akkoord gaan, kan de kandidaat beginnen aan het opleidingsprogramma.

Overdracht van vaardigheden, kennis en knowhow

Alle nieuwkomers volgen gedurende minstens 6 maanden een opleiding, die bestaat uit een theoretisch gedeelte en een praktijkgedeelte in een professionele omgeving. Tijdens de praktische opleiding leren de kandidaten meer over het beheren en runnen van een verkooppunt, de technische kant van de producten en de handelspraktijken. Deze opleiding wordt gevolgd in het kader van een contract en is dus betaald. De theoretische opleiding omvat modules over: de ontvangst van klanten en klantenservice, voorraadbeheer, het leiden van een team, boekhouding, commercieel beheer, bedrijfsmanagement, operationele marketing en merchandising, enz.

Daarna heeft de franchisenemer de mogelijkheid om technische en theoretische bijscholingscursussen te volgen. Hij speelt ook een actieve rol in het netwerk.

Locatie

Bij het openen van een nieuwe handelszaak is de keuze van de locatie van het verkooppunt van fundamenteel belang.

Bij point chaud wordt de kandidaat-franchisenemer gedurende het hele proces begeleid en vooral tijdens de cruciale fase, namelijk het zoeken naar een geschikte handelslocatie. Het is onze netwerkontwikkelaar, die verantwoordelijk is voor marktonderzoek, die op zoek gaat naar de ideale locatie voor onze kandidaat.

De kandidaat kan echter ook een locatie voorstellen aan onze netwerkontwikkelaar, die dan wordt onderzocht.



Financiële voorwaarden

Ons merk biedt kandidaat-franchisenemers twee mogelijkheden: bedrijfsverhuur of volledige franchise.

De franchisenemer is zelfstandige, is eigenaar van zijn zaak en draagt de investeringskosten. De huurder-zaakvoerder is ook zelfstandige,

maar huurt de zaak van de franchisegever en heeft de mogelijkheid om de zaak later over te nemen.

Of de zelfstandige zaakvoerder franchisenemer of huurder-zaakvoerder wordt, hangt af van zijn initiële financiële draagkracht.

	Franchisenemer	Huurder-zaakvoerder
Soort overeenkomst	Franchiseovereenkomst	Overeenkomst voor bedrijfsverhuur + franchiseovereenkomst
Duur van de overeenkomst	Bepaalde tijd : 9 jaar, verlengbaar per 3 jaar door stilzwijgende verlenging	Duur te bepalen van geval tot geval - tot de middelen beschikbaar zijn om de zaak over te nemen
Kapitaalinbreng	+/- 20% van de investering	Zie andere bijdragen €
Andere bijdragen	• Instapbijdrage: 35.000 € • Royalty's: 4% van de omzet excl. btw (degressief percentage) • Maandelijkse reclamebijdrage: 0,6% van de maandomzet (min. € 200 €, max. 265 €) • Maandelijkse bijdrage van 40 € voor de verdediging van het merk • Loyaliteitsprogramma via de identiteitskaart: 133 €/maand	• Dezelfde royalty's als de franchisenemer • Maandelijkse bijdrage voor de exploitatie van de zaak en de terbeschikkingstelling van een handelsruimte door de franchisegever
Totale investering	De volledige investering wordt gedragen door de franchisenemer, via zijn kapitaalinbreng en een banklening. Totale investering: 350.000 € - 450.000 € Begeleiding van de franchisenemer bij de stappen om de banklening te verkrijgen.	De volledige investering wordt gedragen door de franchisegever. De waarde van de zaak wordt bepaald op het moment dat de huurder-zaakvoerder de zaak overneemt.